

Inter SR

Intra CL



Public

1 groupe d'agents CAF

Pré-requis

Aucun prérequis

Modalités pratiques

Apprentissages collectifs 1
journée + coachings
individuels de 1h après la
formation pour chaque
participant

Calendrier - Lieux -

Modalités d'accès :

Planification sur le site

EGOC [Sessions à venir]

Nous contacter pour suivi
des programmations et
des planning sur

www.egoc.org

Catégorie

Inter-Sessions Régionales

Chantiers locaux

Présentiel

Formations

Tarifs

Modalités d'animation

En présentiel - 1 jour en
collectif + coachings
individuels de 1h après la
formation pour chaque
participant

Réussir des présentations impactantes

MAJ : Mercredi 12 août 2026

Objectif professionnel

Apprendre les clés pour concevoir et présenter avec impacts des
présentations visuelles à enjeux

Contenu

Que vous soyez directeur-riche, RH, manager, commercial-e ou chef-fe de
projet, vous êtes inévitablement amené-e à devoir présenter des offres, des
plans d'actions, des résultats ou des produits.

Faire un « slide » c'est facile. Impacter ses interlocuteurs l'est beaucoup
moins !

OBJECTIFS VISES

Concevoir des supports visuels à la fois simples, percutants et
compréhensibles.

Vous assurer que votre message-clé soit compris et retenu.

Eviter la baisse de concentration et capter l'attention.

Comprendre les mécanismes de communication, d'attention et de
mémorisation du cerveau de vos interlocuteurs.

Savoir structurer et rythmer un support et sa communication

PROGRAMME

• ENJEUX ET OBJECTIFS DE CETTE FORMATION

Pourquoi bien préparer une présentation

Effets d'une bonne et d'une mauvaise présentation

• FONCTIONNEMENT DU CERVEAU DANS UN PROCESSUS DE COMMUNICATION

Fonctionnement des mémoires

Taux et courbe de mémorisation

Les biais cognitifs perturbateurs

• LES PRINCIPES CLÉS DE LA PÉDAGOGIE ET DE L'APPRENTISSAGE

Les piliers d'une bonne transmission

Les stades d'apprentissage

Les clés de l'engagement et de l'écoute



Formateur

Formateur expert

Effectif

6 à 12 agents CAF

Taux de satisfaction

NOUVEAU PROGRAMME

Tarification

Nous contacter

Tarif / Coût stagiaire

• LES 9 RÈGLES D'OR POUR DES PRÉSENTATIONS IMPACTANTES

Règles de préparation des visuels

Règles de présentation orales

• APPLICATIONS AU TRAVERS D'UN CAS CONCRÊT

Préparations individuelles

Présentations

Feedback collectif

Méthodes mobilisées

Action-Learning basé sur la pratique et les feedbacks

Apports théoriques et pratiques

Echanges de pratiques et de cas concrets

Forte interactivité et pratiques pour ancrer les apprentissages

Modalités d'évaluation et de validation:

Evaluation en amont : sous forme d'un questionnaire ou d'un entretien avec le formateur pour valider les prérequis, d'évaluer les besoins spécifiques et de déterminer le niveau de connaissances

Evaluation au cours de la formation : validation de la compréhension et de l'acquisition des connaissances sous forme mises en situations, de réflexions collectives et d'utilisation d'outils de diagnostic

Evaluation à chaud : à l'issue de la formation, un bilan oral et une évaluation écrite permettront d'apprécier la qualité de la prestation et de mesurer l'efficacité de l'action au regard des objectifs globaux

Evaluation à froid : réalisée avec un outil interne Caf

Attestation de suivi : Feuille de présence

Attestation de participation mentionnant les objectifs, la nature et la durée de l'action sera remise aux stagiaires à l'issue de la formation

Accessibilité:

Nos formations sont accessibles à tous les agents Caf. Pour toutes personnes en situation de handicap, nous vous invitons à nous contacter afin d'étudier ensemble les modalités d'accès à la formation et de nous transmettre tout document nécessaire pour l'ajustement des prestations et la mise en oeuvre de dispositifs adaptés.



Niveau d'accessibilité des prestations proposées dans les locaux de l'EGOC
: fiche informative du registre public d'accessibilité disponible sur le site de
l'EGOC : Page « [Contact et Accessibilité](#) »

Délais d'accès à la formation:

Délais d'accès entre la demande et le début de la prestation : engagement
d'une réponse dans les 15 jours ou conditionné aux délais de procédures de
marché (1 mois pour les sessions INTER).

**Pour toutes informations administratives, pédagogiques,
d'accompagnement aux personnes
ou d'une adaptation de la formation sur mesure,
vous pouvez nous contacter au 02 99 29 82 42 ou 02 99 29 82 43**
